



PARODONTIE

Rafraîchissement des protocoles parodontaux

Pour remettre en force des concepts déjà appris

Avec le temps, les protocoles bien établis ont tendance à s'estomper. Les protocoles parodontaux n'y font pas exception. Que ce soit à cause des changements de personnel ou par laisser-aller, des étapes essentielles des traitements parodontaux peuvent disparaître. Un retour sur ces différentes étapes permet de rétablir les procédures initialement mises en place.

Le cours Rafraîchissement des protocoles parodontaux passe en revue toutes les étapes d'un protocole parodontal, du dépistage au suivi. Pour chacune de ces étapes, les participants sont invités à reconnaître les problématiques rencontrées afin de trouver des solutions ou des alternatives efficaces.

Objectifs visés

À la fin du cours, les participants sont en mesure de :

- ✓ Reconnaître les obstacles à surmonter
- ✓ Déterminer les correctifs à apporter
- ✓ Remettre rapidement en vigueur un protocole parodontal performant

Informations

Pour qui : Les dentistes et les hygiénistes, possiblement toute l'équipe selon le contexte

Durée : Une journée

Tarifs :

- 2 500 \$ Pour le dentiste propriétaire et son équipe
- 1 000 \$ Par dentiste de plus et son équipe
- Maximum 4 000 \$

Lieu : En clinique ou dans la salle de cours de Gescom Conseils

Inscription :auprès de Johanne Lacoste
johannelacoste@gescomconseils.com
450 444-0830

Présentation du formateur



Dr Pierre Boyer DMD

Parallèlement à ses 26 années comme dentiste propriétaire, Dr Pierre Boyer a approfondi plusieurs méthodes de gestion d'une pratique dentaire lors de formations diversifiées. Fort de plus de 30 ans d'expérience en coaching et en formation, il accompagne les dentistes dans l'amélioration organisationnelle de leur clinique et dans leur processus d'achat-vente. Vulgarisateur accompli, Dr Boyer intervient de manière interactive et dynamique pour amener les différents membres de l'équipe des cliniques dentaires à optimiser au quotidien toutes les facettes de leur travail.