

# GÉREZ VOTRE CLINIQUE AVEC SUCCÈS

## GESTION DES FINANCES ET DES KPI S'INVESTIR LÀ OÙ ÇA COMPTE



Dans un contexte où chaque décision peut avoir un impact significatif sur la rentabilité d'une clinique, il devient essentiel de comprendre et de maîtriser les indicateurs clés de performance (KPI) et les outils financiers qui soutiennent une gestion proactive. Ce cours vous amènera à adopter une posture de gestion éclairée, structurée et axée sur les résultats.

### OBJECTIFS VISÉS

Au terme de cette formation, vous serez en mesure de :

#### COMPÉTENCES FINANCIÈRES ET STRUCTURE DE GESTION

- Structurer un système comptable adapté, qui soutient un processus décisionnel, rapide, rigoureux et pertinent.
- Mettre en place un processus budgétaire réaliste, aligné avec vos objectifs de croissance et les cycles propres au secteur dentaire.
- Lire, interpréter et utiliser les rapports financiers, en les comparant aux principaux repères du marché pour guider des décisions stratégiques éclairées.

#### INDICATEURS ET PILOTAGE DE LA PERFORMANCE

- Faire la distinction entre efficacité et efficience, pour investir votre énergie au bon endroit et viser des résultats durables.
- Définir des objectifs clairs et partagés par toute l'équipe, et en faire un suivi mensuel rigoureux.
- Identifier et suivre les bons indicateurs de performance (KPI) — ceux qui traduisent réellement la santé globale de votre clinique.
- Mettre en action vos KPI à l'aide d'un tableau de bord structuré, simple à lire, mais puissant pour orienter vos priorités au quotidien.

### OPTIMISATION DES RESSOURCES ET GESTION OPÉRATIONNELLE

- Optimiser l'allocation des ressources humaines et matérielles, afin d'améliorer la rentabilité sans jamais compromettre la qualité des soins.
- Maîtriser les outils de gestion de la liste de rappel et des suivis de patients, pour éviter toute perte d'opportunités de rendez-vous ou de traitements.
- Mettre en place des pratiques de prévention contre le vol, afin de protéger vos actifs, vos liquidités et les données sensibles de vos patients.

### VISION STRATÉGIQUE ET CROISSANCE

- Dégager les opportunités concrètes de croissance, en identifiant les leviers les plus porteurs dans vos opérations courantes et vos données.



#### POUR LES PROPRIÉTAIRES DE CLINIQUE DENTAIRE ET LEUR GESTIONNAIRE, **ENSEMBLE!**

*Parce qu'une clinique bien dirigée  
commence par une direction bien alignée,  
et que gérer, ce n'est pas porter seul,  
c'est construire ensemble!*

### INFORMATIONS



13 et 14 mars  
10 avril



2 995 \$ par personne

*Une subvention provenant  
de Services Québec pourrait  
vous être accordée.*



Laval

4670, Desserte Sud  
(Autoroute 440 Ouest),  
Bureau 300, Laval H7T 2Z8

### INSCRIPTION

[inscription@gescomconseils.com](mailto:inscription@gescomconseils.com) | 450 444-0830

## PRÉSENTATION DES FORMATEURS



#### Jonathan Riopel, CPA auditeur

Depuis son arrivée chez Escient en 2013, Jonathan Riopel, vice-président, certification et services-conseils, se consacre à la santé financière des entreprises du secteur dentaire qu'il accompagne. Ses clients comptent sur son expertise pour réaliser des projections et monter des dossiers de financement servant, entre autres, à l'achat de cliniques dentaires, à l'aménagement et à la relocalisation de celles-ci.

Ses services-conseils comprennent notamment l'analyse financière appliquée aux aspects d'une clinique dentaire. On le consulte aussi pour donner son appréciation et ses commentaires sur l'évaluation de cliniques dentaires effectuée par un tiers ou pour toute question sur la rémunération des actionnaires et le partage équitable des profits.



#### Dr Pierre Boyer DMD

Parallèlement à ses 26 années comme dentiste propriétaire, Dr Pierre Boyer a approfondi plusieurs méthodes de gestion d'une pratique dentaire lors de formations diversifiées. Fort de plus de 30 ans d'expérience en coaching et en formation, il accompagne les dentistes dans l'amélioration organisationnelle de leur clinique et dans leur processus d'achat-vente. Vulgarisateur accompli, Dr Boyer intervient de manière interactive et dynamique pour amener les différents membres de l'équipe des cliniques dentaires à optimiser au quotidien toutes les facettes de leur travail.