



# PROJET DE FIN DE CARRIÈRE ?

## PRÉPAREZ-VOUS D'AVANCE EN ASSISTANT À LA CONFÉRENCE

Comment maximiser la valeur de sa clinique dans le contexte des nouveaux modèles d'affaires en dentisterie ?



**Jeudi 3 décembre 2020**  
18h30 à 20h45



Conférence sur Zoom



Gratuit

### PRÉSENTATEURS



**Martin Guilini** | MBA, CPA auditeur, CA  
**M<sup>r</sup> Stéphane Grégoire** | Avocat, B.A.A., M. Fisc.

- Démystifier le BAIIA et l'impact sur l'évaluation de votre clinique.
- Anatomie légale d'une transaction de vente. À quoi devez-vous vous attendre ?



**Diem Nguyen** | Directrice principale, Développement des affaires, Santé

- Démystifier l'analyse d'une demande de crédit pour une ou plusieurs cliniques dentaires.
- Comprendre les différentes étapes d'une demande de financement ainsi que l'impact de la pandémie.



**Dr Pierre Boyer** | DMD, Évaluateur, formateur et consultant

- Comment s'y retrouver dans tout ce qui est véhiculé à propos de l'évaluation de cliniques ?
- En période de pandémie, comment et à qui vendre en fonction de votre vision de fin de carrière ?

**Inscription**

**Marilyn Boucher**

marilyn.boucher@henryschein.ca  
514 337-3368 poste 5830

**Pour plus d'informations**

**Johanne Lacoste**

johannelacoste@gescomconseils.com  
450 444-0830

Admissible à des points d'éducation continue en gestion